

# Quando le eccellenze fanno sinergia

## Synergy of excellences

Five For Foundry, la squadra capace di affrontare ogni esigenza

*"A global service in the aluminium die-casting sector, offered by a pool of synergistic companies"- these were the words by Vittorio Ori, Chairman of the "Five For Foundry" network, which take us to the heart of one of the most innovative realities created within a sector that has always been our region's pride and joy, and accounts for our excellent international reputation. United we stand, divided we fall, as the old saw teaches us. Far from of an unfitting prospect of competition, the seven companies that make up Five For Foundry draw from their deal, born in 2008 and expanded until the "network" (the 42nd in Italy; the first in Brescia) was legally formalised last spring, a most significant presence in the global market.*

*The idea was suggested after a most perceptive analysis of reality. In the economy of the Italy's most direct competitor, Germany, the weight of those companies with more than 50 employees is five times greater than that in Italy. The network contract is an instrument specifically aimed at filling this competitive gap. With the "network contract" - an instrument created for supporting the Italian entrepreneurial system dominated by SMEs (thanks to the agreement with Unioncamere) - the seven companies (5 of which are located in the province of Brescia) receive substantial tax advantages (profits of up to one million Euros for each company have been exempted from taxation) and better access to credit (thanks to the agreements between Confindustria and large number of banks). In the future of small and medium-sized enterprises,*

"Un servizio a 360° nel settore della fonderia dell'alluminio, offerto da un pool di aziende sinergiche" con queste parole Vittorio Ori, presidente della rete "Five for Foundry" che incontriamo a Bedizzole, nel Bresciano, nella sede di Meccanica Pi.Erre, ci porta al cuore di una delle più innovative realtà nate all'interno di un settore che è da sempre un vanto per il nostro territorio e ne spiega l'ottima reputazione internazionale. L'unione fa la forza, insegna l'antico adagio e, fuori da una inopportuna prospettiva di competizione, le sette aziende di Five For Foundry, tra le quali Meccanica Pi.Erre, ricorda Ruggero Pederzoli - in quest'occasione amabile "padrone di casa" in rappresentanza di una organizzazione che si articola

oltre Brescia e la Lombardia - ricavano dal loro accordo, nato nel 2008 e cresciuto fino alla formalizzazione giuridica di "rete" (la 42ma in Italia e la prima a Brescia) nella scorsa primavera, una presenza più significativa sul mercato globale.

L'idea è stata suggerita da una lucida analisi del reale. Nell'economia dei più diretti competitor degli Italiani, i tedeschi, il peso delle imprese che superano i 50 dipendenti è di cinque volte superiore rispetto a quello italiano. Lo strumento del contratto di rete intende proprio colmare questo gap competitivo.

Con il "contratto di rete" - strumento nato per supportare il sistema imprenditoriale italiano dominato dalle Pmi (grazie all'intesa con Unioncamere) - arrivano per le sette

imprese (di cui 5 ubicate in provincia di Brescia) sostanziosi vantaggi fiscali (sono defiscalizzati gli utili fino a un milione di euro per ogni impresa) e un migliore accesso al credito (grazie agli accordi realizzati da Confindustria con numerose banche). Nel futuro di piccole e medie imprese si delinea la



possibilità di unirsi per crescere, un risultato reso possibile anche grazie al lavoro di Confindustria e Aib, tra le fondatrici di RetImpresa.

Per Meccanica Pi.Erre di Bedizzole (tranciatura e finitura di colati e pressocolati), Co.Ram di Travagliato (forni e impianti di trattamento metallurgico), Evolut di Castegnato (automazione industriale e robot), Meccanica Beretta Stefano di Calcinato (macchine per saldatura robotizzata), Metaltecnica di Calcinato (impianti speciali per fonderia), oltre alla Foundry Ecocer di Arluno, in provincia di Milano (prodotti vari per fonderia) e alla Five For Foundry Moulds di Argelato, Bologna, collegate in una filiera che concerne la costruzione di macchine, impianti e sistemi per la fonderia dei metalli non ferrosi, è naturalmente maggiore il potere d'acquisto delle materie prime.

"Esiste una sola via per intercettare la domanda internazionale e fare

realmente innovazione - afferma ancora Ori - ma per finanziare e sostenere l'innovazione, un tessuto produttivo frammentato e impostato sulla piccola dimensione come quello italiano ha un'unica scelta, ed è quella di dare vita il più rapidamente possibile a un sistema di reti d'impresa capace di raggiungere la massa critica necessaria a riposizionare il made in Italy verso i mercati emergenti".

Non solo, più rapido e più efficace il percorso del raggiungimento di obiettivi che sarebbero stati impensabili agendo singolarmente, fa notare Ori, responsabile di Appennino, società internazionale di rappresentanza e consulenza nel settore delle macchine e sistemi per fonderia, Dal momento della messa in comune alcune attività e figure (come la partecipazione a fiere e i rappresentanti commerciali), le società coinvolte hanno avuto accesso a mercati prima inesplorati,

*there emerges the chance of uniting in order to develop, a result made possible also thanks to the work of Confindustria and Aib, among the promoters of RetImpresa. For Meccanica Pi.Erre of Bedizzole, Brescia (trimming and finishing of casts and high-pressure die-castings), Co.Ram of Travagliato (furnaces and metal treatment plants), Evolut of Castegnato, Brescia (industrial and robotic automation), Meccanica Beretta Stefano of Calcinato, Brescia (machines for automated welding), Metaltecnica of Calcinato, Brescia (special equipment for foundry), as well as for Foundry Ecocer of Arluno, in the province of Milan (different products for foundry) and Five For Foundry Moulds of Argelato, Bologna all joined in a sector related to manufacturing machines, equipments and systems for non-ferrous metal foundry, the capacity to purchase raw materials is naturally greater.*

*"There is only one way to capture international demand and really innovate - Ori states - but in order to finance and support innovation, such a fragmented production network focused on a small scale such as the Italian market has only one choice: to create, as quick as possible, a system of company networks able to reach the necessary critical mass*

#### **The companies of the group**

APPENNINO - Consulting and representative international company in the sector of machines and plants for foundry.

CO.RAM - Casting and maintaining furnaces, metal treatment plants and related components.

EVOLUT - Robotics and automation processes.

FIVE FOR FOUNDRY MOULDS - Design, development and construction of moulds for aluminium casts, low and high-pressure die-castings.

FOUNDRY ECOCER - Products and auxiliary systems for nonferrous alloys foundries.

MECCANICA BERETTA STEFANO - Machines and plants for aluminium low pressure die-casting.

MECCANICA PI.ERRE - Machines and systems for trimming-finishing aluminium casts and high-pressure die-castings.

METALTECNICA - Special machines and equipments for aluminium foundry.

#### **Le aziende del gruppo**

APPENNINO - società internazionale di rappresentanza e consulenza nel settore delle macchine e sistemi per fonderia.

CO.RAM - forni fusori e di mantenimento, impianti di trattamento metallurgico e accessori correlati.

EVOLUT - robotica e automazione dei processi produttivi.

FIVE FOR FOUNDRY MOULDS - progettazione sviluppo e costruzione di stampi per colate d'alluminio e gravità, alta e bassa pressione.

FOUNDRY ECOCER - prodotti e sistemi ausiliari per fonderie di leghe non ferrose.

MECCANICA BERETTA STEFANO - macchine e impianti per la colata d'alluminio in bassa pressione.

MECCANICA PI.ERRE - macchine e sistemi per la tranciatura-finitura di pressocolati e colati di alluminio.

METALTECNICA - macchine e impianti speciali per la fonderia di alluminio.

to bring the "Made in Italy" back into emerging markets".

And not only that, the path for achieving these objectives that would have been inconceivable if operating individually is faster and more efficient, pointed out Ori, CEO of Appennino, an international consulting and representative company in the sector of machinery and plants for foundry. Since some activities and figures (such as participation in trade fairs and trade representatives) are shared, the companies involved have had access to brand-new markets, thus increasing orders and sales by 37%, and employees by a dozen of units. All this has had an evident impact on a scenario with total sales of €45 millions and more than 200 employees. If the initial objective was to have access to the advantages connected with larger company structures without depriving themselves of reciprocal independence, the experiment has given important results, generated by real orders received by the company precisely thanks to the existence of the group.

In particular, the winning approach seems to be proposing complementary technical solutions, so as to meet all clients' requirements, with a unique commercial referent, and keeping ab-

umentando ordini e vendite del 37% e gli occupati di una decina di unità, il che ha la sua evidente incidenza in uno scenario cui si affacciano un fatturato complessivo di 45 milioni di euro e contano oltre 200 addetti. Se l'obiettivo iniziale era l'accesso ai vantaggi legati alla maggiore dimensione aziendale senza privarsi della reciproca indipendenza, l'esperimento ha dato risultati importanti, generati da ordini reali giunti in azienda proprio grazie all'esistenza del gruppo. In particolare, appare vincente proporsi con soluzioni tecniche complementari, tali da rispondere a tutte le esigenze del cliente, con un unico referente commerciale e mantenendo un'assoluta tempestività nelle risposte. Una entusiasmante evoluzione per un progetto commerciale concepito in risposta alla crisi del settore metalmeccanico ma cresciuto al punto



da rappresentare, oggi, una strategica sinergia di competenze uniche in grado di proporre qualsiasi soluzione produttiva nel settore della fonderia dell'alluminio.

Compatta "squadra" di aziende leader nei rispettivi settori, Five For Foundry ne rappresenta la massima espressione territoriale in termini di know how e qualità realizzativa. Ciascun componente della rete conserva la propria autonomia e si relaziona con gli altri componenti attraverso un rapporto di stretta interdipendenza tecnico-commerciale. La committenza ottiene un soste-

#### Five For Foundry's offer

- close relationship with clients;
- aims shearing;
- innovation, value and respect for time scheduling;
- maximum professional standards in task management;
- possibility of supporting any type of project;
- high technology standards available;
- constant updating and response to any eventuality;
- high quality service based on a decades-long tradition.

#### Choosing Five For Foundry means:

- above average know-how;
- a large network of customer service specialists;
- a constructive approach obtained from great experience;
- a unique trustworthy and reliable representative;
- a state-of-the-art manufacturing facility that is able to offer a good quality-price ratio.

#### L'offerta Five For Foundry

- rapporto di prossimità con la clientela;
- condivisione degli obiettivi;
- innovazione, valore e rispetto della tempistica;
- massima professionalità nella gestione degli incarichi;
- possibilità di sostenere ogni tipo di progetto;
- elevato grado di tecnologia a disposizione;
- massima attualità e rivolta ad ogni evenienza;
- qualità del servizio derivata da una tradizione pluridecennale.

#### Scegliere Five For Foundry significa:

- un know how superiore alla media;
- un'ampia rete di specialisti al servizio del cliente;
- un approccio costruttivo ottenuto dalla somma delle esperienze;
- un unico referente sicuro ed affidabile;
- una struttura produttiva all'avanguardia, capace di offrire un valido rapporto qualità prezzo.

gno rapido, rigoroso e sostenuto dalla pluridecennale esperienza che le aziende partecipanti hanno accumulato collaborando attivamente. Tutto questo significa: capacità concrete, sorrette dalla profonda conoscenza del settore in tutte le sue ramificazioni. Per Five For Foundry, il successo professionale è il risultato di uno stato di: collaborazione in rete e reciproca assistenza nella realizzazione di ogni incarico. Il valore aggiunto è costituito dalla continua opportunità di confronto tra i partecipanti. Situazione che origina la strategia migliore per soddisfare le richieste della clientela. Così facendo, nessun incarico sarà irrealizzabile e inoltre, i costi di produzione saranno più contenuti perché calcolati all'interno di un patto di reciproca agevolazione commerciale. Per il committente c'è la garanzia



di essere affiancato in tutte le fasi: dalla progettazione alla realizzazione. Ogni incarico prevede il coinvolgimento di solo personale specializzato. Particolari profili che, nel corso degli anni, hanno costruito il successo di ciascuna azienda del progetto Five For Foundry. Aziende che si propongono, unite, con la forza di una grande azienda mentre mantengono la dinamicità e la flessibilità che solo le piccole-medie imprese riescono a garantire.

*solute promptness in the answers. An exciting development for a business project that was conceived in response to the crisis in the engineering sector, but which has evolved to the extent that today it represents a strategic synergy of unmatched skills able to offer any kind of production solutions in the aluminium foundry sector.*

*A compact "team" of companies, each a leader in their sectors, Five For Foundry represents the maximum territorial expression in terms of know-how and productive quality.*

*Each member of the network maintains its autonomy and relates to the other partner by means of a close technical-commercial interdependence relationship. Clients obtain a quick, firm support thanks to the decades-long experience that the participating companies have gained by collaborating actively. All this means: concrete capacities, sustained by the deep knowledge of the sector in all its branches. Clients are certainly supported at all phases: from the project design to its execution. Each task entails the involvement of specialised personnel only.*

*Over the years, these technicians have led to the success of each of the companies in the Five For Foundry project.*

#### **What is the network contract?**

A model of collaboration among companies thanks to which it is possible to operate with the advantages offered by a larger structure, without losing flexibility and independence. A system that was created for facilitating research, the purchase of goods and patents and the access to new markets.

«Confindustria has been supporting this instrument for some time, so that small and medium-size enterprises can strengthen and become more competitive at international level - Aldo Bonomi, Confindustria's Vice President for Territorial Policy and Industrial Districts, has underlined».

The network companies in Italy are currently 42 (they were 13 by the end of 2010) for a total number of 250 companies involved, but Confindustria's objective is to expand the model also to artisans and other entrepreneurial realities.

#### **Cos'è il contratto di rete**

*Un modello di collaborazione tra imprese che consente di agire con i vantaggi offerti da una dimensione maggiore, senza perdere in flessibilità e indipendenza. Un sistema nato per rendere più facili le attività di ricerca, l'acquisto di beni e brevetti e l'accesso a nuovi mercati. «Confindustria sta sostenendo da tempo questo strumento, per consentire alle piccole e medie imprese di rafforzarsi e diventare più competitive a livello internazionale - ha sottolineato Aldo Bonomi, vicepresidente di Confindustria per le politiche territoriali e i distretti industriali. Un ulteriore vantaggio deriva dalla legge 122/2010: come ha ricordato Aldo Bonomi offre una defiscalizzazione, sino a un milione di euro, degli utili di rete (fondo di 50 mln). Attualmente, le società di rete in Italia sono 42 (erano 13 a fine 2010) per un totale di 250 imprese coinvolte, ma l'obiettivo di Confindustria è di allargare il modello anche ad artigiani e altre realtà imprenditoriali.*